Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Technical Sales / Außendienst Vertrieb Photovoltaik (m/w/d) - Wechselrichter

Ref. Nr.: 9923536

Das Unternehmen

Unser Kunde ist ein international etablierter Hersteller von Wechselrichter- und Energiesystemlösungen für die Photovoltaikbranche. Das Unternehmen befindet sich in einer spannenden Wachstumsphase und investiert gezielt in den Ausbau seiner Marktposition in Deutschland. Dabei verbindet es die Erfahrung eines langjährig erfolgreichen Marktteilnehmers mit der Dynamik einer modernen Unternehmensausrichtung. Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir engagierte Vertriebsprofis im Homeoffice für die Regionen Bayern, Baden-Württemberg sowie die PLZ-Gebiete 48 und 49.

Die Aufgabe

- Eigenverantwortlicher Aufbau, Betreuung und Weiterentwicklung Ihres Vertriebsgebietes
- Gewinnung neuer Installationsbetriebe sowie Ausbau langfristiger Partnerschaften
- Persönliche Betreuung von Installateuren, Fachpartnern und Großhändlern
- Technische Beratung zu Wechselrichtern, Batteriespeichern und PV-Systemlösungen
- Durchführung von Produktpräsentationen, Schulungen und technischen Einweisungen
- Entwicklung und Umsetzung eigener Vertriebsstrategien für Ihr Marktgebiet
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Teilnahme an Fachmessen, Kundenevents und Veranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, Produktmanagement und technischen Support

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung im Bereich Photovoltaik, Energietechnik oder vergleichbaren technischen Branchen
- Erfahrung im Außendienst sowie im Aufbau und der Betreuung von Vertriebspartnern
- Technisches Verständnis, um Installateure kompetent beraten zu können
- Sicheres Auftreten sowie Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und hohe Eigeninitiative
- Kommunikationsstärke und ausgeprägte Kundenorientierung
- Führerschein der Klasse B sowie Reisebereitschaft innerhalb Ihres Vertriebsgebietes

Die Vorteile

- Homeoffice mit eigenverantwortlicher Betreuung Ihres Vertriebsgebietes
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Große unternehmerische Freiheit bei der Entwicklung Ihres Vertriebsgebietes
- Vertrauensbasierter Führungsstil mit viel Eigenverantwortung und kurzen Entscheidungswegen
- Hohe Mitgestaltungsmöglichkeiten bei der Entwicklung des deutschen Marktes
- Moderne Arbeitsmittel sowie professionelle Unterstützung durch Technik und Innendienst
- Intensive Einarbeitung und Produktschulungen

Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

- Langfristige Entwicklungsperspektiven innerhalb eines international aufgestellten Unternehmens

Einsatzort: Homeoffice | Bayern/Baden-Württemberg/PLZ 48/49

Anstellungsstatus: Festanstellung