Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Senior Technical Sales & Business Development Manager Photovoltaik & Energiesysteme (m/w/d)

Ref. Nr.: 9923533

The Company

Unser Kunde ist ein innovatives Unternehmen im Bereich der Erneuerbaren Energien und entwickelt maßgeschneiderte Photovoltaik-, Batteriespeicher- und Energiesysteme für Industrie-, Gewerbe- und Landwirtschaftsbetriebe. Mit zukunftsweisenden Energielösungen leistet das Unternehmen einen wichtigen Beitrag zur Energiewende. Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Senior Technical Sales & Business Development Manager Photovoltaik & Energiesysteme (m/w/d) für den Standort Karlstein am Main.

Responsibilities

- Sie identifizieren und erschließen neue Geschäftsmöglichkeiten sowie Marktsegmente im Bereich Photovoltaik und Energiesysteme.
- Sie gewinnen neue Industrie-, Gewerbe- und Investorenkunden und bauen langfristige Kundenbeziehungen auf.
- Gemeinsam mit den Engineering-Teams entwickeln Sie individuelle Energiekonzepte, die optimal auf die Anforderungen der Kunden zugeschnitten sind.
- Sie erstellen und präsentieren Angebote, führen Vertragsverhandlungen und begleiten Projekte bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Sie bauen strategische Partnerschaften auf und pflegen bestehende Netzwerke.
- Sie wirken aktiv an der Entwicklung neuer Dienstleistungen und Geschäftsfelder mit und tragen so zum nachhaltigen Wachstum des Unternehmens bei.

Your profile

- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder Business Development.
- Idealerweise bringen Sie Kenntnisse aus den Bereichen Photovoltaik, Batteriespeicher, Energietechnik oder einem vergleichbaren technischen Umfeld mit.
- Sie zeichnen sich durch unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und eine strukturierte Arbeitsweise aus.
- Sie überzeugen durch Ihr sicheres Auftreten sowie Ihre Verhandlungskompetenz auf Entscheider- und Managementebene.
- Erfahrungen im Umgang mit Investoren, Projektentwicklern oder Industriekunden sind von Vorteil.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse.
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands rundet Ihr Profil ab.

Advantages

- Eine verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum und hoher Eigenverantwortung.
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung sowie kurze Entscheidungswege.
- Die Möglichkeit, neue Geschäftsfelder aktiv aufzubauen und langfristig zu verantworten.
- Spannende Projekte rund um Photovoltaik, Batteriespeicher und innovative Energiesysteme.
- Flache Hierarchien und ein modernes, dynamisches Arbeitsumfeld.

Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

- Ein attraktives Vergütungspaket mit leistungsbezogenen Komponenten.
- Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten.
- Zusätzliche Benefits wie JobRad, givve®-Card und Corporate Benefits.

Location: Karlstein am Main

Kind of employment: Festanstellung