

Senior Vertriebsmitarbeiter/Key Account Manager (m/w/d) Wind

Ref. Nr.: 9923530

Das Unternehmen

Unser Kunde ist ein etabliertes, eigentümergeführtes Unternehmen im Bereich der Erneuerbaren Energien und seit über 30 Jahren erfolgreich am Markt tätig. Mit umfassender Expertise in den Bereichen Windenergie, Speicher- und Netzlösungen begleitet das Unternehmen anspruchsvolle Energieprojekte über den gesamten Lebenszyklus hinweg - von der Planung über die Umsetzung bis zum Betrieb. Dabei stehen nachhaltige, technisch hochwertige und wirtschaftlich tragfähige Lösungen im Mittelpunkt. Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir einen erfahrenen Senior Vertriebsmitarbeiter/Key Account Manager (m/w/d) Wind für den deutschen Markt.

Die Aufgabe

- Umsetzung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie im Bereich Windenergie in Deutschland
- Akquise sowie Betreuung von Kunden, Projektpartnern, Betreibern, Behörden und technischen Beratern
- Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen und strategischer Kooperationen im deutschen Windenergiemarkt
- Beobachtung und Analyse von Markttrends sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale im Bereich Windkraft
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen und der Unternehmenszentrale
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen, Branchenveranstaltungen sowie gegenüber Verbänden und Behörden
- Direkte Berichterstattung an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb innerhalb der Windenergiebranche
- Sehr gutes Verständnis des deutschen Windmarktes sowie ein belastbares Branchennetzwerk
- Erfahrung im Vertrieb technischer Dienstleistungen und im Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Sicheres Auftreten auf Entscheidungsebene kombiniert mit technischem Verständnis und unternehmerischem Denken
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

Die Vorteile

- Attraktives Vergütungspaket abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung
- E-Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Intensive Einarbeitung sowie Zusammenarbeit in einem hochqualifizierten Team
- Flexible Arbeitszeiten und moderne Arbeitsumgebung
- Kollegiales und wertschätzendes Betriebsklima mit regelmäßigen Teamevents
- Gestaltungsspielraum beim Aufbau eines neuen Standorts in Franken
- Möglichkeit zur Beteiligung innerhalb der Unternehmensgruppe

Einsatzort: Bayern / Franken - flexibel gestaltbar



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Anstellungsstatus: Festanstellung