

Key Account Manager (m/w/d)

Ref. Nr.: 9923526

The Company

Wir von Sunjob Consult sind seit 2008 als Personalberatung auf den Bereich der Erneuerbaren Energien spezialisiert. Unsere Mission ist es, Unternehmen dieser zukunftsweisenden Branche bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen in Festanstellung zu unterstützen. Unser Kunde, ein international tätiger Distributor und Systemintegrator für Photovoltaikkomponenten und -lösungen mit familiärer Unternehmenskultur, sucht im Zuge seines starken Wachstums einen Key Account Manager (m/w/d) zur Verstärkung des deutschlandweiten Vertriebsteams. Das Unternehmen ist an mehreren Standorten weltweit vertreten und bietet innovative Lösungen rund um Solarwechselrichter, Speichersysteme und PV-Anwendungen im B2B Umfeld.

Responsibilities

- Strategisches Key Account Management: Sie betreuen bundesweit die wichtigsten Bestandskunden und entwickeln diese nachhaltig weiter
- Aktiver Vertrieb & Beratung: Sie führen eigenständig Verkaufsgespräche und beraten zu einem breiten Portfolio an Photovoltaiklösungen
- Neukundenakquise: Sie identifizieren und gewinnen gezielt strategisch relevante Neukunden
- Vertragsverhandlungen: Sie führen Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Marktanalyse: Sie beobachten kontinuierlich Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leiten entsprechende Maßnahmen ab
- Repräsentation: Sie unterstützen bei Präsentationen, Webinaren sowie auf Fachmessen und arbeiten eng mit internen Teams zusammen

Your profile

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium, z. B. in BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung (mind. 3-5 Jahre) im technischen Vertrieb ? idealerweise in der Solar- bzw. Photovoltaikbranche
- Erfahrung im Umgang mit Großkunden sowie ausgeprägte Vertriebsstärke und Abschlussorientierung
- Technisches Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte wie Wechselrichter und Speichersysteme
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative sowie eine teamorientierte Arbeitsweise

Advantages

- Mitarbeit in einem familiären, internationalen Umfeld mit hoher Branchenexpertise
- Sicheres Marktumfeld mit stark wachsender Nachfrage im Bereich erneuerbare Energien
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Flexible Arbeitsgestaltung (Homeoffice / mobiles Arbeiten möglich)
- Kurze Entscheidungswege und modernes Unternehmensumfeld



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

■ Beitrag zur Energiewende durch innovative Technologien

Location: Norddeutscher Raum (Home Office)

Kind of employment: Festanstellung