

**Technischer Business
Development Manager
(m/w/d) Erneuerbare
Energiesysteme /
Batteriespeicherprojekte**
Ref. Nr.: 9923514

**ZEPPELIN®
Power Systems**



The Company

Wir von Sunjob Consult sind seit 2008 als Personalberatung auf den Bereich der Erneuerbaren Energien spezialisiert. Unsere Mission ist es, Unternehmen dieser zukunftsweisenden Branche bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen in Festanstellung zu unterstützen. Unser Kunde, die Zeppelin Power Systems GmbH, ein führender Anbieter von Antriebs- und Energiesystemen sowie offizieller Partner von Caterpillar, sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Business Development Manager (m/w/d) Erneuerbare Energiesysteme / Batteriespeicherprojekte am Standort Hamburg-Bahnhof oder Bremen (Homeoffice-Regelung). Zeppelin Power Systems bietet individuelle, hocheffiziente Systemlösungen und Serviceleistungen in den Bereichen Industrie- und Marineanwendungen, Öl- und Gasindustrie, Schienenfahrzeuge sowie Strom- und Wärmeerzeugung. Digitale Lösungen für alle Segmente komplettieren das Portfolio. Das Unternehmen ist Teil des weltweit agierenden Zeppelin Konzerns mit mehr als 10.000 Mitarbeitenden in 26 Ländern. Als Stiftungsunternehmen steht Zeppelin für eine wertebasierte Unternehmenskultur und das Kundenversprechen "We Create Solutions".

Responsibilities

- Technische Beratung und konzeptionelle Unterstützung bei der Umsetzung von Großenergiespeicherlösungen und hybriden Systemen entsprechend der Kundenanforderungen, gesetzlichen Vorgaben und internen Qualitätsstandards
- Mitwirkung bei der Entwicklung, Steuerung und Umsetzung von Batterieprojekten
- Erstellung projektbezogener Business Cases sowie Unterstützung bei Angebotskalkulation und Anforderungserstellung
- Mitwirkung beim Aufbau des Produktsortiments und Auswahl geeigneter strategischer Partner
- Analyse und Erarbeitung der Kundenbedürfnisse sowie fundierte Marktkennntnisse innerhalb der EU, insbesondere in Deutschland, Skandinavien und Osteuropa

Your profile

- Abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im technischen oder kaufmännischen Bereich
- Mindestens 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Projektentwicklung im Bereich Energielösungen
- Tiefgehende Marktkennntnisse im Bereich erneuerbarer Energien
- Erfahrung in der Erstellung und Umsetzung nachhaltiger Energie- und Speicherkonzepte, insbesondere mit Batteriespeichertechnologien
- Analytische und strategische Denkweise sowie Umsetzungsstärke
- Kommunikationsstark, teamorientiert und sicher im Umgang mit unterschiedlichen Stakeholdern
- Ausgeprägte Innovationskraft, Eigeninitiative und Gestaltungsmotivation
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (mind. C1); weitere Fremdsprachenkenntnisse, insbesondere in skandinavischen oder osteuropäischen Sprachen, sind von Vorteil



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Advantages

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem zukunftsorientierten Stiftungsunternehmen mit einzigartiger Unternehmenskultur
- Vielfältige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitmodelle, mobiles Arbeiten sowie 30 Tage Urlaub
- Unterstützung bei der Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Gesundheitsfördernde Angebote, u.a. durch die Initiative "Z FIT" und die Möglichkeit zum Leasing eines Firmenfahrrads
- Nachhaltigkeitsorientierte Unternehmensstrategie mit Fokus auf CO2-Neutralität und Ressourcenschonung
- Gelebte Vielfalt und Inklusion im Unternehmen
- Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen und weitere attraktive Zusatzleistungen, wie Beteiligung am Unternehmensergebnis

Location: Hamburg oder Bremen / hybrid

Kind of employment: Festanstellung