

Key Account Manager (m/w/d) Sales

Ref. Nr.: 9923508



Second Foundation

Das Unternehmen

Wir von Sunjob Consult sind seit 2008 als Personalberatung auf den Bereich der Erneuerbaren Energien spezialisiert. Unsere Mission ist es, Unternehmen dieser zukunftsweisenden Branche bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen in Festanstellung zu unterstützen. Unser Kunde, die Second Foundation Group, ist ein international agierendes Energiehandelsunternehmen mit rund 350 Mitarbeitenden und Standorten in Prag, Zug, Mainz, Berlin, Charlotte (USA) und Tokio. Das Unternehmen ist auf den physischen Handel mit Strom in 21 Märkten in Europa, Nordamerika und Asien spezialisiert und fokussiert sich insbesondere auf die Integration und optimale Vermarktung von Erneuerbaren Energien und Batteriespeichern. Zur Verstärkung des Teams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als "Key Account Manager (m/w/d) Sales"

Die Aufgabe

- Verantwortung für die Vertriebsaktivitäten im Bereich Flexibilitätsportfolio
- Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien für das Angebot "Trading as a Service"
- Identifikation und Akquise neuer Kunden, insbesondere Betreiber von Batteriespeichern und mittelgroßen Kraftwerken
- Eigenständige Führung von Vertragsverhandlungen sowie Gestaltung individueller Vermarktungslösungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen zu Betreibern, Projektentwicklern und Investoren
- Erstellung überzeugender Angebote und Präsentationen auf Basis konkreter Leistungsdaten
- Analyse von Kundenbedürfnissen und enge Zusammenarbeit mit dem Analytics-Team zur Entwicklung maßgeschneiderter Strategien
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Konferenzen und Branchenevents
- Beobachtung von Marktentwicklungen und Wettbewerbsaktivitäten

Ihr Profil

- Berufserfahrung im B2B-Vertrieb in der Energiewirtschaft
- Fundiertes Verständnis von Energiemärkten und Handelsprodukten
- Technisches Know-how im Bereich Kraftwerks- und Speichertechnologien
- Ausgeprägte Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigeninitiative, unternehmerisches Denken und zielorientiertes Handeln
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und mindestens Grundkenntnisse in Englisch
- Führerschein Klasse B



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Die Vorteile

- Attraktives Vergütungspaket mit variablem Anteil
- Zusammenarbeit mit Experten im Bereich algorithmischer Handel
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Hochwertige Arbeitsausstattung (wahlweise Geräte von Apple, Samsung oder Lenovo)
- Kurze Entscheidungswege und schnelle Entwicklungschancen
- Individuelle Weiterbildungsangebote

Einsatzort: Berlin oder Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung