

Bereichsleiter (m/w/d) Vertrieb und Einkauf Handelsware

Ref. Nr.: 911752



Wagner Solar

Das Unternehmen

Unser Kunde, die Wagner Solar GmbH in Kirchhain bei Marburg, blickt auf mehr als 40 Jahre Erfahrung in der Sonnenergiegenutzung zurück und steht für ganzheitliche Lösungen nachhaltiger und dezentraler Energiegewinnung und Energienutzung. Als Systemanbieter für Solarstromanlagen (Photovoltaik) und Solarwärmeanlagen (Solarthermie) vertreibt unser Kunde Montagesysteme aus eigener Entwicklung und Fertigung sowie Solarmodule, Wechselrichter und Stromspeicher von namhaften, starken Partnern. Zur Verstärkung des Managementteams unseres Kunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen "Bereichsleiter (m/w/d) Vertrieb und Einkauf Handelsware".

Die Aufgabe

- ---- Vertriebsleitung ----
- Leitung des Vertriebssteams mit Vertriebsinnendienst und -außendienst (ca. 25 MitarbeiterInnen)
- Weiterentwicklung der Vertriebsstruktur und Vertriebssteuerung
- Gestaltung und Steuerung der Kundenbeziehungen
- Mitwirkung bei Portfoliodefinition und Preisfindung
- Verkaufsgespräche und Vertragsabschlüsse mit wichtigen Kunden
- Initiative/Mitwirkung bei Marketing-Maßnahmen
-
- ---- Einkauf Handelsware ----
- Verantwortung für den Einkauf aller Handelswaren (insbes. Photovoltaik-Produkte)
- Leitung des Einkaufsteams (ca. sechs MitarbeiterInnen)
- Pflegen persönlicher Kontakte, Verhandlungen und laufende Abstimmung mit den Hauptlieferanten
- Erschließung neuer Lieferanten für das Zielfportfolio, Lieferantenentwicklung und -bewertung
- Enge Abstimmung mit Vertrieb und Produktmanagement bezüglich Produktportfolio, Bedarfsmengen, Steuerung des Lagers
- Enge Abstimmung mit dem Kreditorenmanagement
-
- ---- Management-Aufgaben ----
- Sie sind Teil des Management-Teams, das die Unternehmensstrategie und Geschäftspolitik weiterentwickelt und den operativen Geschäftsbetrieb verantwortet. Das Management-Team berichtet direkt dem Geschäftsführer.
- Verantwortliche Erstellung und Aktualisierung der Umsatz- und Erlösplanung in Zusammenarbeit mit dem Management-Team
- Verantwortliche Mitarbeit bei der Erstellung der Personal- und Kostenplanung und daraus folgend der Unternehmensplanung



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

- Beobachtung der Unternehmensentwicklung im Vergleich zur Planung, Beurteilung von Abweichungen, Initiative für vertriebliche Reaktionen und Maßnahmen

Ihr Profil

- Kaufmännisches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung mit ergänzenden Erfahrungen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb/Einkauf
- Erfahrung in Führungspositionen
- Branchenerfahrung im Bereich Solartechnik/Photovoltaik/Energietechnik und/oder mit handwerklich orientierten Kunden
- Erfahrung im Großhandel und/oder im technischen Vertrieb
- Kooperativer Führungsstil
- Management- und Organisationsvermögen
- Verhandlungssicher und Durchsetzungsstark
- Kommunikationsstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse

Die Vorteile

- Freiraum für eigenständige Entscheidungen
- Positives Arbeitsklima
- Flache Hierarchie
- Zusatzleistungen wie Jobrad, Jobticket und mehr

Einsatzort: Marburg/Kirchhain & Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung