

Sales Manager (m/w/d)

Ref. Nr.: 811957



Das Unternehmen

Unser Kunde, die PROFINAL Handelsgesellschaft mbH, ist ein international tätiges Handelsunternehmen für Montagesysteme für Photovoltaikanlagen. Es werden eigenentwickelten Produkte im B2B-Geschäft an Installateure, Großhändler und im Projektgeschäft an EPC-Unternehmen vertrieben. Zur Verstärkung des Teams unseres Kunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Person in der Rolle "Sales Manager (m/w/d)". Das Arbeiten vom Homeoffice aus ist bundesweit möglich.

Die Aufgabe

- Neukundengewinnung und Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen.
- Erhöhung der Marktpräsenz und der Bekanntheit der Marke Profinal.
- Angebotsunterbreitung von spezifischen technischen Lösungen.
- Kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden, am Telefon und vor Ort.
- Verantwortung für das Erreichen der Umsatz- und Ertragsziele.

Ihr Profil

- Technische bzw. kaufmännische Ausbildung oder Studium.
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Systemen, idealerweise mit Erfahrung in der Solarbranche und dem Vertrieb von Montagesystemen.
- Kommunikationsstark, extrovertiert und verhandlungsstark.
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigeninitiative.
- EDV-Kenntnisse in Warenwirtschaftssystemen und MS-Office.
- Führerschein Klasse B.

Die Vorteile

- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kleinen, international aufgestellten Unternehmen.
- Flache Hierarchien und offene Kommunikation.
- Mobiles Arbeiten und Home-Office.
- Attraktive Vergütung.
- Unterstützung bei der privaten Altersvorsorge.

Einsatzort: Bundesweit - Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung