

Head of Business Development - Photovoltaik-Dachanlagen (m/w/d)

Ref. Nr.: 500071



GERMANY

Das Unternehmen

Unser Kunde, die Elevion Group B.V., ist der europäische Lösungsanbieter für alle Aufgaben rund um die intelligente Nutzung von Energie. Mit ihrem Fokus auf integrierte Energiedienstleistungen liefert die Elevion Group Lösungen, die nachhaltige CO₂-Reduzierung, kontinuierliche Steigerung der Energieeffizienz, signifikante Einsparungen bei den Energiekosten, Systeme für erneuerbare Energien sowie alle Bereiche der Technischen Gebäudeausrüstung und Dienstleistungen nahtlos miteinander verbinden. Die Elevion Group vereint mittelständische Unternehmen, die hochflexible, leistungsstarke und leicht zugängliche 360°-Energiedienstleistungen und -lösungen anbieten, mit der Finanzkraft einer internationalen Holding. Mit rund 60 konsolidierten Unternehmen und über 4700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, ist die Elevion Group in 12 Ländern - darunter Deutschland, Österreich, Italien, Polen und Rumänien - tätig. Im Jahr 2021 haben wir 6000 Projekte realisiert und eine Gesamtleistung von rund 900 Mio. EUR erzielt. Die Elevion Group | Germany, Teil der Elevion Group B.V. und gesteuert von der Elevion GmbH sowie der ESCO II GmbH, ist einer der Marktführer für technische, technologische und energetische Lösungen in Deutschland. Wer sich für einen Arbeitsplatz bei der Elevion entscheidet, erhält vielfältige Entwicklungs- und Karrierechancen in einer spannenden und zukunftssicheren Branche. Sie wollen einen wichtigen Bereich bei unserem Kunden verantworten und aktiv die Energiewende voranbringen? Dann könnte diese Position interessant für Sie sein.

Die Aufgabe

- Führung der Definition und Umsetzung der Photovoltaik-Dachanlagen-Strategie innerhalb der Elevion Group
- Aufbau einer Wachstums-Plattform für das Photovoltaik -Geschäft in Deutschland und Österreich
- Steuerung der Akquisition und Integration von regionalen Anbietern in diesem Markt
- Unterstützung der technischen Gebäudeausrüster der Elevion Group beim Cross-Selling von Photovoltaik-Dachanlagen an ihren Kundenstamm
- Selektiver Aufbau dezentraler Kompetenzen zum Bau von Photovoltaik-Dachanlagen innerhalb der regionalen Organisationsstruktur
- Kostenreduzierung durch Einrichtung einer zentralen Beschaffung für Photovoltaik-Dachanlagen

Ihr Profil

- Mindestens 5-10 Jahre Erfahrung in Führungspositionen im Photovoltaik-Dachanlagengeschäft in Deutschland
- Erfolgreiche Bilanz im Business Development (Vertrieb, M&A)
- Abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurs- oder Betriebswirtschaftswesen
- Schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Spaß an der Kombination von Geschäftsprozessen & IT-Systemen
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen (PowerPoint, Excel, Word)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

■ Englisch: fließend

Einsatzort: Dietzenbach oder Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung