

Senior Programm Manager - Flächenakquisition Solar PV (m/w/d)

Ref. Nr.: 497071



Das Unternehmen

Möchten Sie die Zukunft mitgestalten und Großprojekte im Bereich der erneuerbaren Energien bei GreenGo Energy, einem führenden Projektentwickler für institutionelle Investoren, Infrastruktur und Erneuerbare Energien Fonds, initiieren? Dann könnte diese Position sehr interessant für Sie sein. Unser Kunde, die GreenGo Energy, bietet Dienstleistungen rund um die Entwicklung, den Bau und Betrieb großer Solarkraftwerke. Aktuell hat GreenGo 6.500 MWp an Solar- und Speicherprojekten in verschiedenen Entwicklungs- und Bauphasen in Nordeuropa und den USA. Mehr als 1.700 MWp befinden sich aktuell in der konkreten Umsetzung. GreenGo Energy bietet hier die Entwicklungsperspektive für eine/n Kandidaten/in mit Erfahrung in der Projektentwicklung und Flächenakquisition in Deutschland. In der Leitung der Flächenakquisition sind Sie für den weiteren Ausbau, die Steuerung und Koordination der Teams von Flächenakquisiteuren vorwiegend in Nord- und Ostdeutschland verantwortlich. Die Position ist in der deutschen Unternehmenszentrale in Düsseldorf angesiedelt und bietet ein hohes Maß an Flexibilität, um die Arbeit von zu Hause aus oder auf Geschäftsreisen zu ermöglichen. GreenGo Energy bietet eine marktgerechte Vergütung, bei der der erfolgreiche Abschluss von neuen Projektopportunitäten besonders belohnt wird. Eine flache Hierarchie eröffnet Freiraum für eigene Entscheidungen und Selbstorganisation. Das junge, internationale und hoch motivierte Team bei GreenGo freut sich sehr auf die Zusammenarbeit mit Ihnen.

Die Aufgabe

- Initiierung von großen, subventionsfreien Solarprojekten in Deutschland
- Identifizierung, Bewertung und Entwicklung neuer geeigneter Grundstücke, bis zur Standortsicherung durch den Abschluss von Landpacht- oder Kaufverträgen
- Effektives und professionelles Management der Beziehungen zu Landeigentümern und Unterstützung bei der Zusammenarbeit mit der öffentlichen Verwaltung, Experten und Beratern
- Leitung des Teams von Landakquisiteur:Innen in den jeweiligen Regionen in Deutschland
- Organisation der Zusammenarbeit mit anderen Bereichen und Kolleg:Innen der Projektentwicklung und Bereitstellung aller Informationen, Unterlagen usw.
- Projektcontrolling und Überwachung der Projektpipeline
- Regelmäßiges Reporting an das Management
- Zusammenarbeit mit den Leitern der Bereiche Entwicklung, GIS, Netzanschluss und Genehmigung für Deutschland
- Berichtslinie an den Direktor Projektentwicklung Deutschland
- Mitverantwortung für den Verhandlungsprozess mit den Grundstückseigentümern und deren Beratern sowie für die erfolgreiche Genehmigung von PV-Projekten im Utility-Bereich

- Umsetzung der strategischen Positionierung von GreenGo Energy als führender Projektentwickler für nicht subventionierte PV-Projekte in Deutschland
- Koordination aller Aktivitäten des Teams in den jeweiligen Bereichen (GIS, Planung und Projektierung, Netzanschluss)
- Definition und Optimierung neuer Projektlayouts unter Berücksichtigung aller Rahmendaten und Erwartungen des Investors vor der Einreichung der Anträge auf Flächennutzungs- und Bebauungspläne bei der zuständigen Gemeinde
- Analyse der Miet-/Kaufvertragsbedingungen und Überwachung der Erstellung des vorläufigen Finanzierungsmodells (FM) unter Einbeziehung externer und interner Unterstützung durch Experten
- Unterstützung des Business Development Teams bei der Präsentation der neuen Projekte und Unterstützung beim Transaktionsprozess
- Übergabe der Projekte an Project Development Manager nach Standortsicherung

Ihr Profil

- Master in Betriebswirtschaft, Projektmanagement oder Ingenieurwesen oder vergleichbare Erfahrungen
- Mindestens 8 Jahre Erfahrung in der Branche der erneuerbaren Energien und/oder der Grundstückerschließung im Bau- oder Infrastruktursektor
- Erfahrung in der Projektentwicklung
- Nachgewiesene Erfolge bei großen und komplexen Grundstückstransaktionen (Pacht oder Verkauf)
- Kenntnisse der Erfordernisse bzgl. Baugenehmigung bei Beteiligung von Städten und Gemeinden
- Technisches Verständnis im Bereich Solartechnik und Marktkenntnis von Vorteil
- Erfahrungen mit den rechtlichen Bedingungen, Gesetzen und Vorschriften bei der Umwandlung von landwirtschaftlichen Grundstücken in Gewerbeflächen
- Organisationstalent mit kontaktfreudiger und strukturierter Arbeitsweise
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Einsatzort: Düsseldorf - Homeoffice bundesweit

Anstellungsstatus: Festanstellung