

Manager Projektentwicklung (m/w/d)

Ref. Nr.: 496082



Das Unternehmen

Unser Kunde, Canadian Solar, ist einer der weltweit größten Anbieter von Photovoltaik-Produkten und Energielösungen sowie einem der weltweit größten Entwickler von Solarkraftwerken. Seit dem Einstieg in das Projektentwicklungsgeschäft im Jahr 2010 hat Canadian Solar über 6,6 GWp Solarleistung in über 20 Ländern auf der ganzen Welt entwickelt, gebaut und angeschlossen. Derzeit hat das Unternehmen rund 800 MWp an Solarprojekten in Betrieb, 5,3 GWp an Projekten im Bau und weitere 18,5 GWp an Projekten in der Pipeline. Canadian Solar ist eines der bankfähigsten Unternehmen in der Solar- und erneuerbaren Energiebranche und ist seit 2006 an der NASDAQ notiert. Für die eigenständige Einheit Projektentwicklung ("Energy Group") suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Person in der Rolle "Manager Projektentwicklung (m/w/d)"

Die Aufgabe

- Standortsuche und -sicherung von potenziellen Anlagenstandorten für Photovoltaik- und Energiespeicherprojekte
- Prüfung und Bewertung von Projekten in allen Projektentwicklungsphasen bis zur Baureife (Wirtschaftlichkeit, Genehmigungsfähigkeit) einschließlich Priorisierung von Projekten
- Eigentümeransprache und Verhandlung von Pachtverträgen
- Steuerung aller Genehmigungs- und Planungsschritte zur Erlangung der Baureife (Bauleitplanung) einschließlich der Beauftragung aller Dienstleistungen
- Fachliche Führung von Projektteams einschließlich Steuerung von freiberuflichen Mitarbeitern
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber den Projektbeteiligten und Durchführung von Informationsveranstaltungen
- Fachliche und wirtschaftliche Verantwortung für die übertragenen Projekte in der Projektentwicklungsphase

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung in der Entwicklung und Realisierung von Photovoltaik- Freiflächenanlagen oder in der Akquise von Freiflächen
- Ein belastbares Netzwerk und sehr gute Ortskenntnisse in relevanten Regionen
- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium einer technischen oder planerischen Fachrichtung
- Hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit, unternehmerisches Verständnis und Flexibilität
- Gute Verhandlungsführung, gepaart mit hoher Sensibilität für unterschiedliche Mentalitäten und Gepflogenheiten in einer international geprägten Geschäftsumgebung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Betriebswirtschaftliches Denken und juristisches Grundverständnis sowie im Idealfall Grundkenntnisse in der gängigen Software wie ArcGIS
- Hohe Reisebereitschaft



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Einsatzort: Frankfurt oder Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung