



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

Sales Manager (m/w/d) - Region Hannover oder Dresden

Ref. Nr.: 473113



Das Unternehmen

Unser Kunde Hanwha Q CELLS Co., Ltd. (NASDAQ: HQCL) ist eines der weltweit größten und anerkanntesten Photovoltaikunternehmen. Die Konzernzentralen befinden sich in Seoul, Südkorea (Global Executive HQ) und Thalheim, Deutschland (Technology & Innovation HQ). Unser Mandant Q CELLS ist bereits heute Komplettanbieter von sauberen Energielösungen für Kommunen, Unternehmen und private Kunden in Deutschland und Europa: von Solarmodulen und -systemen, über Stromspeicher und Cloud-Lösungen, bis hin zu Stromverträgen für jedermann. Von Berlin aus betreibt Q CELLS außerdem sein Geschäft als einer der erfahrensten Partner für die Entwicklung, den Bau und die Finanzierung von großen Solarkraftwerken.

Die Aufgabe

- Sie sind verantwortlich für die Betreuung, die anspruchsvolle Weiterentwicklung und den Ausbau des übertragenen Kundenpools (Solateure, Installateure usw.) in der oben genannten Region sowie für die Akquise neuer Kunden im Segment Module und der dazugehörigen Systeme.
- Sie führen Beratungs- und Verkaufsgespräche, erkennen Kundenbedürfnisse und arbeiten entsprechende Angebote aus, um einen erfolgreichen Verkaufsabschluss zu erzielen.
- Sie bieten kompetente Unterstützung bei kundenseitigen Vertriebsaktivitäten.
- Sie arbeiten eng mit dem Team des Verkaufsinendienstes zusammen.
- Sie analysieren den Markt und berichten regelmäßig an den Vertriebsleiter, sowie an den Teamleiter Produktspezialisten.

Ihr Profil

- Sie haben ihr betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen und können mehrjährige Vertriebserfahrung, insbesondere mit Aufdachanlagen (Privat- und Gewerbekunden) vorweisen.
- Außerdem konnten Sie bereits Erfahrung in der Entwicklung und Durchführung von Direktverkäufen an PV-Installateure sammeln und bieten dadurch zielgerichtete Rückschlüsse für Verkäufe von Systemlösungen.
- Die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen setzen wir voraus.
- Sie sind durchsetzungsstark und haben Erfahrung mit Vertragsverhandlungen.
- Sie sind ehrgeizig, hoch motiviert und in der Lage, flexibel auf eine sich schnell verändernde Umgebung zu reagieren.
- Sie haben gute Kommunikationsfähigkeiten und arbeiten gerne im Team.
- Sie haben sehr gute MS Office- und SAP CRM-Kenntnisse.



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

Einsatzort: Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung Homeoffice