



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

System Solution Sales Manager (m/w) NRW/Rheinland Pfalz

Ref. Nr.: 473012



Das Unternehmen

Unser Kunde Hanwha Q CELLS Co., Ltd. (NASDAQ: HQCL) ist eines der weltweit größten und anerkanntesten Photovoltaikunternehmen. Die Konzernzentralen befinden sich in Seoul, Südkorea (Global Executive HQ) und Thalheim, Deutschland (Technology & Innovation HQ). Hanwha Q CELLS bietet weltweit das gesamte Spektrum an Photovoltaikprodukten, -anwendungen und Lösungen: von Solarmodulen über komplette PV-Systeme und Solarkraftwerke bis hin zu Speicherlösungen. Zur weiteren Verstärkung des Teams unseres Kunden suchen wir eine/-n "System Solution Sales Manager (m/w) NRW/Rheinland Pfalz"

Die Aufgabe

- Sie managen und entwickeln neue und existierende Vertriebskanäle für Systemlösungen in der entsprechenden Region mit einem Hauptaugenmerk auf Installateure, einschließlich des gesamten Vertriebsprozesses von der Geschäftsentwicklung bis zum Vertragsabschluss.
- Sie messen, überwachen und unterstützen die Vertriebsaktivitäten der Installateure für Systemlösungen und stellen diese Informationen dem Unternehmen bereit.
- Sie unterstützen und koordinieren angemessene Vorverkaufsaktivitäten für Systemlösungen zum Nutzen der Kunden.
- Sie führen Vertragsverhandlungen durch und schließen Verträge ab.

Ihr Profil

- Sie haben mehrjährige Vertriebs Erfahrung, insbesondere mit Aufdachanlagen (Privat- und Gewerbekunden) und können einen erfolgreichen Sales-Track-Record vorweisen.
- Sie konnten bereits Erfahrung in der Entwicklung und Durchführung von Direktverkäufen an PV-Installateure sammeln und bieten Markteinblicke und Implikationen für Verkäufe von Systemlösungen.
- Sie haben idealerweise Erfahrungen im Vertrieb von digitalen Services und Lieferverträgen im Energiesektor.
- Sie haben Ihr Studium, idealerweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb, erfolgreich abgeschlossen oder können entsprechende Berufserfahrung vorweisen.
- Die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen setzen wir voraus.
- Sie sind durchsetzungsstark und haben Erfahrung mit Vertragsverhandlungen.
- Sie sind ehrgeizig, hoch motiviert und in der Lage, flexibel auf eine sich schnell verändernde Umgebung zu reagieren.
- Sie haben gute Kommunikationsfähigkeiten und arbeiten gerne im Team.



Sunjob CONSULT

jobs@sunjobconsult.com
www.sunjobconsult.com

Ihr direkter Draht zu uns
Tel +49 69 3487 4020 0

- Sie haben sehr gute MS Office- und SAP CRM-Kenntnisse.
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

Einsatzort: Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung